

КРАТКИЕ НАУЧНЫЕ СООБЩЕНИЯ

Е. М. Улитина

СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ: ОПЫТ ШВЕЦИИ

Экспорт является для Швеции одним из основных компонентов экономического развития. В течение XX в. Швеция пережила большое количество экономических кризисов, выходу из которых в большой степени помог растущий экспорт, способствовавший получению национальными предприятиями дополнительных финансовых средств от зарубежных контрагентов. Сегодня шведская экономика находится в стадии экономического роста: в стране развиваются высокопроизводительные наукоемкие технологии, растут объемы производства, увеличиваются объемы внешней торговли. В течение 2000–2004 гг. шведский экспорт вырос на 16%, с 2 217 290 млн SEK в 2000 г. до 2 573 176 млн SEK в 2004 г., чистый экспорт – на 61%, со 130 567 млн SEK в 2000 г. до 209 954 млн SEK в 2004 г.¹

Начиная с 1930-х годов Шведское правительство разрабатывает специализированные программы, способствующие развитию экспортно-ориентированных отраслей экономики, стимулирует экспорт шведской конкурентоспособной продукции на рынки развивающихся стран с растущими объемами потребления. Благодаря различным механизмам поддержки отечественной промышленности в Швеции, одним из которых выступает страхование экспортных кредитов, экспортные отрасли страны во второй половине XX в. прошли переориентацию с сырьевых производств на более производительные наукоемкие производства.

Появление страхования экспортных кредитов на государственном уровне в Швеции в 1930-е годы было связано с необходимостью оказания приемлемой финансовой поддержки отечественным экспортерам во время серьезного экономического кризиса² и наличием аналогичной финансовой поддержки экспортеров в основных странах-конкурентах (например, в Великобритании организация, занимающаяся страхованием экспортных кредитов на государственном уровне, была создана в 1919 г., в Норвегии – 1929 г.). Частные страховые компании, предоставляющие услуги по страхованию экспортных кредитов от своего имени, в силу того, что данный вид страхования связан с принятием в стра-

Елизавета Михайловна УЛИТИНА – аспирантка кафедры страхования экономического факультета СПбГУ. В 2003 г. окончила факультет менеджмента СПбГУ. Стажировалась в университетах и бизнес-школах Финляндии, Швеции и Германии. Автор 4 публикаций. Сфера научных интересов – страхование, финансы, мировая экономика и международная торговля.

ховой портфель достаточно крупных рисков, появились в Швеции лишь в 50–60-х годах XX в. только по мере наращивания частным страховым рынком страны достаточного финансового потенциала.

В настоящее время в Швеции можно выделить два основных направления поддержки национальных экспортеров:

1. Государственная поддержка.
2. Услуги, оказываемые экспортерам частными компаниями (например, страховыми).

К государственной поддержке относятся *продвижение экспорта* и *финансирование экспорта*. Продвижение экспорта подразумевает организацию таких мероприятий, как предоставление экспортерам необходимой информации, консультаций, реализация экспортных программ, в том числе выставок и ярмарок. Основными организациями, занимающимися продвижением экспорта на государственном уровне, являются Шведский торговый совет (Exportrådet), Агентство по привлечению иностранных инвестиций (Invest in Sweden Agency, ISA), шведские посольства и консульства за рубежом, отраслевые союзы предприятий.

Государственное финансирование экспорта включает в себя *экспортное кредитование* и *страхование экспортных кредитов*. Экспортное кредитование на государственном уровне осуществляется Шведской корпорацией экспортного кредитования (Svensk Exportkredit, SEK), страхование экспортных кредитов — государственным Управлением по страхованию экспортных кредитов (Exportkreditnämnden, EKN). В настоящее время EKN ежегодно принимает на страхование 4–5% шведского экспорта³, в целом страхованием покрывается 12% всех экспортных поставок⁴.

На уровне частных организаций поддержка экспортерам оказывается страховыми компаниями, кредитными институтами, консалтинговыми фирмами и пр. Среди страховщиков в первую очередь следует выделить международные страховые группы, присутствующие на страховом рынке Швеции, занимающиеся страхованием экспортных кредитов. К ним относятся так называемые компании «большой тройки»: Euler Hermes (29% рынка Скандинавии по объему собираемых страховых премий по страхованию экспортных кредитов), Atradius (65% рынка Скандинавии), Soface (4% рынка)⁵. Доля мелких частных страховщиков на рынке страхования экспортных кредитов Швеции весьма незначительна (в совокупности составляет менее 2% рынка).

Государственное Управление по страхованию экспортных кредитов EKN предоставляет страхователям услуги, типичные для всех государственных страховщиков экспортных кредитов экономически развитых стран, в том числе *страхование экспортных кредитов* (экспортных коммерческих кредитов поставщика, экспортных финансовых кредитов покупателю), *страхование зарубежных инвестиций*, *проектное финансирование*⁶, *предоставление гарантий*⁷.

Частные страховщики (например, компания Atradius⁸) предоставляют как услуги, типичные для всех страховщиков экспортных кредитов (государственных и частных), так и специфические услуги, которые связаны с деятельностью только этой компании. К услугам, типичным для государственных и частных страховщиков экспортных кредитов, относятся *страхование экспортных и национальных коммерческих кредитов поставщика* и *предоставление гарантий*⁹; к услугам, типичным только для частных страховщиков экспортных кредитов, — *инкассирование задолженностей по торговым операциям*. Специфические услуги Atradius¹⁰ включают *форфейтинг*, *консалтинг в области кредитного менеджмента*¹¹, *системы он-лайн страхования коммерческих кредитов* (Trade Cover GLOBAL¹², TradeCover SELECT¹³), *систему страхования интернет-торговли* (Trusted Shops¹⁴).

Таким образом, государственное управление ЕКН и частные страховщики экспортных кредитов (в том числе Atradius) предоставляют в Швеции широкий спектр услуг. ЕКН, как правило, принимает на страхование контракты и проекты, которые не могут быть застрахованы на частном рынке. Основными различиями в принимаемых на страхование рисках государственным и частными страховщиками являются:

- ◆ ЕКН обычно покрывает крупные политические риски по экспортным контрактам, заключенным с предприятиями из развивающихся стран (либо политические и коммерческие риски). Только коммерческие риски чаще всего на страхование не принимаются. Atradius покрывает коммерческие риски, реже – коммерческие и политические.

- ◆ ЕКН страхует предпочтительно средне- и долгосрочные контракты, страхование краткосрочных сделок предусмотрено только для предприятий малого бизнеса. Максимальный период страхования в Atradius составляет 5 лет, т. е. чаще всего страхуются краткосрочные, иногда – среднесрочные контракты.

- ◆ ЕКН страхует крупные единичные сделки, Atradius – массовые повторяющиеся поставки.

Распределение основных клиентов ЕКН и Atradius по отраслям выглядит следующим образом (таблица):

Распределение клиентов ЕКН и Atradius по отраслям*

ЕКН		Atradius	
Отрасль	Доля от общего количества клиентов, %	Отрасль	Доля от общего количества клиентов, %
Всего	100	Всего	100
Информационные и телекоммуникационные технологии	39	Информационные и телекоммуникационные технологии	35
Машиностроение	21	Лесоперерабатывающая промышленность	19
Оборонная промышленность	13	Машиностроение	13
Энергетика	12	Металлургическая промышленность	8
Прочие	15	Строительство	5
		Химическая промышленность	4
		Пищевая промышленность	3
		Текстильная промышленность	2
		Прочие услуги	3
		Прочие	8

* Таблица составлена автором на основании информации, полученной из Годового отчета ЕКН за 2005 г. (ЕКН Annual Report 2005. Danagards grafiska. Odeshog. 2006) и данных, предоставленных шведским представительством Atradius.

К основным клиентам-страхователям ЕКН относятся компании из таких экспортно-ориентированных важных для экономического развития страны отраслей, как информационные и телекоммуникационные технологии¹⁵ и машиностроение¹⁶. В то же время значительная часть клиентов приходится на сферы экономики, стратегически важные для государства, которым не оказывается поддержка на частном рынке (например, оборонная промышленность). Клиентами Atradius в основном являются предприятия и организации из наиболее развитых в настоящий момент отраслей экономики, в том числе лесоперерабатывающей промышленности, металлургии и пр.

Специализация ЕКН на ограниченном перечне ключевых отраслей промышленности, ориентированных на экспорт, вызвана тем, что деятельность государственного Управления жестко регламентируется Правительством страны, в то время как частный рынок более гибок в отношении привлечения новых клиентов. Ежегодно Правительство Швеции устанавливает определенные лимиты на максимально возможную сумму предоставляемых ЕКН услуг по той или иной отрасли, по типу риска, по стране, с которой страхователь заключает контракты, что связано с ежегодными изменениями в экономической политике. Так, например, в 2005 г. услуги по страхованию экспортных кредитов предоставлялись ЕКН под контракты, заключенные шведскими экспортерами с импортерами из развивающихся стран, экономическое сотрудничество с которыми Шведское правительство считает перспективным (Россия, Украина, Турция, страны Африки и т. п.), но при экспортировании в которые на условиях рассрочки платежа кредитные риски для шведских экспортеров высоки. Однако такие услуги не предоставлялись под контракты с экономически развитыми странами (ЕС, США, Япония и т. п.) в силу относительного невысоких кредитных рисков, сопровождающих контракты, заключаемые с контрагентами из этих стран.

В то же время для частного рынка страхования рассмотренных выше ограничений не существует, что приводит к большей диверсификации страхового портфеля частных страховых компаний.

Следовательно, государственное и частное страхование экспортных кредитов в Швеции в своей деятельности преследует различные цели, а также решает различные задачи. Государственное страхование направлено преимущественно на оказание финансовой поддержки экспортерам из отраслей, приоритетных для развития экономики Швеции в тот или иной период времени. Частные страховщики, главным образом, стремятся к получению прибыли от своей деятельности, принимая на страхование контракты, сопровождаемые меньшими рисками.

Таким образом, в Швеции функционирует сбалансированная система страхования экспортных кредитов, включающая государственное Управление по страхованию экспортных кредитов и частных страховщиков. Государственный и частные страховщики экспортных кредитов Швеции предоставляют широкий спектр услуг, ориентированных на различные группы страхователей и типы рисков, принимаемых на страхование. Государственное страхование, как правило, предоставляется там, где «не работает» частный рынок, в том числе при принятии на страхование контрактов, сопровождаемых высокими рисками (политические риски, длительные контракты, высокостоймостные контракты). Государственное страхование экспортных кредитов является одним из финансовых механизмов, используемых Шведским государством для финансовой поддержки экспортно-ориентированных отраслей промышленности, важных для экономического роста страны.

¹ Источник: Центральное статистическое бюро Швеции (www.scb.se).

² Источник: государственное Управление по страхованию экспортных кредитов Швеции (www.ekn.se).

³ Интервью автора с М. Кьеллиным (заместитель директора государственного Управления по страхованию экспортных кредитов Швеции EKN).

⁴ Интервью автора с Л. Льюнгдалем (директор шведского представительства компании Atradius).

⁵ Berne Union Yearbook 2004. Pensord Press, Wales, UK, 2005. P. 62 – 64.

По данным Бернского Союза, эти компании занимают следующие доли мирового рынка страхования экспортных кредитов: Euler Hermes – 34,7% мирового рынка по объему собираемых премий, Atradius – 24,8% рынка, Soface – 18,1% рынка, что позволяет называть их «большой тройкой».

⁶ Проектное финансирование осуществляется EKN совместно со Шведской корпорацией экспортного кредитования (SEK), которая предоставляет от имени государства льготные экспортные финансовые кредиты.

⁷ Гарантия, предоставляемая EKN, — это договор страхования, покрывающий определенный спектр рисков, охватываемый каждой отдельной гарантийной программой. Разновидностями гарантий являются: встречная гарантия, гарантия от производственных/ финансовых потерь, гарантия на случай физического ущерба, гарантия по векселю, гарантия по аккредитиву и пр.

⁸ Рассматриваются услуги Atradius, так как данная компания является лидером рынка страхования экспортных кредитов Швеции.

⁹ В том числе гарантия неизменности предложения, гарантия выполнения обязательств по контракту, гарантия авансовых платежей, гарантия надлежащего качества поставляемых товаров/ оказываемых услуг, юридические гарантии, таможенные гарантии.

¹⁰ Atradius Corporate Communications in conjunction with the Group Finance Department. Atradius Annual Report 2005. Amsterdam, 2005. P. 24 – 25.

¹¹ Консалтинг включает в себя услуги по оптимизации бизнес-процессов в компаниях в области кредитного менеджмента, мониторинг кредитоспособности контрагентов клиента и пр.

¹² Страхование производится он-лайн, покрывается полный пакет рисков.

¹³ Страхование производится он-лайн, возможен выбор конкретных рисков, принимаемых на страхование, из общего перечня рисков.

¹⁴ На страхование принимаются риски, связанные с торговлей через сеть Интернет, например, непоставка заказанного и оплаченного товара, мошенничество, связанное с использованием кредитных карт, и т.п.

¹⁵ На экспорт идет более 2/3 продукции, производимой отраслью.

¹⁶ На экспорт идет около 70% продукции, производимой отраслью.

Статья поступила в редакцию 31 января 2007 г.